

La manera más sencilla de que crezca  
tu organización

**CON LOS LÍDERES EN  
FORMACIÓN**



# Información y Gestión Operativa de la Compraventa Internacional

Modalidad:

e-learning con una duración 56 horas

Objetivos:

- Obtener información del marco legal y fiscal internacional en el que se realizan las operaciones de comercio internacional habitual de las empresas
- Definir y utilizar sistemas para el tratamiento de la información-documentación relativos a las operaciones de comercio internacional
- Realizar la gestión operativa de la compraventa internacional confeccionando la documentación requerida conforme a la legislación aplicable
- Efectuar el control de la gestión operativa y documental de la compraventa internacional, mediante la utilización de medios físicos e informáticos

Contenidos:

## UNIDAD DIDÁCTICA 1. MARCO ECONÓMICO, POLÍTICO Y JURÍDICO DEL COMERCIO INTERNACIONAL

Comercio interior, exterior e internacional

El sector exterior español

Balanza de Pagos y otras magnitudes macroeconómicas.

Organismos Internacionales

La integración económica regional. Principales bloques económicos.

La Unión Europea

## UNIDAD DIDÁCTICA 2. BARRERAS Y OBSTÁCULOS A LOS INTERCAMBIOS COMERCIALES internacionales

Barreras arancelarias

La manera más sencilla de que crezca  
tu organización

**CON LOS LÍDERES EN  
FORMACIÓN**



Barreras no arancelarias  
Medidas de defensa comercial

### UNIDAD DIDÁCTICA 3. FUENTES DE INFORMACIÓN EN EL COMERCIO INTERNACIONAL

Información de comercio internacional:  
Canales y fuentes de información en el comercio internacional:  
Buscadores y bases de datos online en el comercio internacional.  
Gestión de la información de comercio internacional

### UNIDAD DIDÁCTICA 4. BÚSQUEDA Y GESTIÓN DE CLIENTES Y PROVEEDORES EN COMERCIO INTERNACIONAL

Localización y búsqueda de clientes/proveedores internacionales  
Clasificación de los clientes/proveedores y criterios de organización  
Tipos de archivos de los clientes/proveedores  
Confección de fichas y bases de datos de clientes y proveedores  
Control de clientes/proveedores  
Creación de sistema de alertas de nuevos clientes/proveedores.  
Reclamaciones en las operaciones de compraventa internacional.

### UNIDAD DIDÁCTICA 5. CONDICIONES DE LA COMPRAVENTA INTERNACIONAL

Operaciones de compraventa internacional.  
Cláusulas generales del contrato de compraventa internacional.  
Condiciones de entrega en el comercio internacional (INCOTERMS)  
Interpretación práctica de cada INCOTERM.

### UNIDAD DIDÁCTICA 6. ELABORACIÓN DE OFERTAS EN COMERCIO INTERNACIONAL

Proceso comercial en las operaciones de compraventa internacional.  
Oferta internacional  
Elementos de la tarifa de precios  
Presentación de la tarifa

### UNIDAD DIDÁCTICA 7. GESTIÓN DE PEDIDOS Y FACTURACIÓN EN EL COMERCIO INTERNACIONAL

Proceso documental de la operación comercial.

La manera más sencilla de que crezca  
tu organización

**CON LOS LÍDERES EN  
FORMACIÓN**



Orden de pedido  
Preparación del pedido. Lista de contenido.  
Factura proforma  
Factura comercial

## UNIDAD DIDÁCTICA 8. APLICACIONES INFORMÁTICAS EN GESTIÓN ADMINISTRATIVA DEL COMERCIO INTERNACIONAL

Aplicaciones generales, función y utilidades  
Aplicaciones específicas: descripción, funciones y utilización